

EL CONFLICTO NORTE-SUR, INDICACIONES PARA UNA DIFERENCIACIÓN ECONÓMICA Y SOCIOGEOGRÁFICA

Werner Mikus

SUMARIO: I. *La dinámica de la población y sus consecuencias para la economía, principalmente en el mercado de trabajo.* II. *Crecientes dificultades de la economía de alimentos.* III. *Problemas de organización del comercio mundial.* IV. *Correcciones del desarrollo.* 1. *Supresión de las múltiples contradicciones externas e internas.* 2. *Correcciones de la ayuda al desarrollo. El papel clave de la educación.* V. *Resumen. Perspectivas.*

En una crítica del Informe Brandt, plantea Jurgen B. Donges (1981) (Kiel, República Federal de Alemania) la pregunta “¿está el diálogo Norte-Sur en un callejón sin salida?”. La realidad es que la euforia de reformas no ha traído ni las esperadas soluciones de las tensiones mundiales ni tampoco ha aportado ningún nuevo ordenamiento económico. Así, es con razón que la última publicación de la Comisión Brandt (1983) se titula *Common Crisis*.¹ Un desencanto, que puede ser atribuido a diferentes causas está presente en la comunidad mundial, destacándose la creciente dependencia entre los procesos de desarrollo de los países industrializados, y de los que están en vías de desarrollo. Esto exige una diferenciación más precisa del desarrollo económico en los diferentes países. Conceptos como 1º, 2º, 3º y quizás todavía 4º mundo son una simplificación que no considera la heterogeneidad ni la complicada estructura económica y social de muchos países, así como tampoco las relaciones y complejidades de las agrupaciones de países.

¹ En el marco de las Naciones Unidas, a sugerencia del entonces presidente del Banco Mundial, se decidió en 1977 la fundación de la Comisión Norte-Sur. Ésta es presidida por W. Brandt y la integran expertos en economía y políticos, internacionalmente conocidos de los países industrializados y de los que están en vías de desarrollo. Las tareas de esta Comisión consisten en preparar informes y recomendar medidas que permitan la distensión del conflicto Norte-Sur. En el primer informe de 1980 se propone, entre otras cosas, una nueva concepción de las relaciones entre países en desarrollo y países industrializados, por ejemplo, a través de mecanismos automáticos de financiación disponer de fondos para inversiones, ayuda al desarrollo, etcétera. Sin embargo, ante esta y otras recomendaciones existen considerables reparos, no sólo frente al problema del financiamiento, el cual debe ser soportado principalmente por los países industrializados y los países de la OPEP, sino también a causa de las dificultades de organización.

Así lo indican los nuevos intentos de clasificaciones de países, basados en criterios en parte divergentes, en parte convergentes:

1) P. Bratzel y H. Müller (1979) intentan una agrupación de los países en 5 clases, utilizando diferentes parámetros estadísticos con base en un análisis de grupos.

2) Otro ejemplo proviene de Whalley (1981), quien propone una subdivisión en 7 bloques, en la cual los países industrializados han sido clasificados con mayor detalle: a) países de la Comunidad Económica Europea; b) Estados Unidos de Norteamérica; c) Japón; d) otros países con alto estado de desarrollo;² e) países de la OPEC; f) países recientemente industrializados, y finalmente g) los países que están camino del desarrollo propiamente, formando el grupo más numeroso.

3) Una contribución de González (1982), basada en datos socio-económicos para el nuevo mundo muestra, en una comparación Norte-Sur, fuertes diferencias entre los Estados Unidos de Norteamérica y Canadá, por una parte, y los países latinoamericanos, por otra.

Estas agrupaciones estadísticas, más o menos precisas, proveen algunas indicaciones del estado de desarrollo a nivel de países, pero son especialmente insatisfactorias para la caracterización tanto de las complejidades como de las relaciones reales de los países en particular. Imprescindible es considerar las diferencias internas, es decir, una diferenciación en los distintos elementos estructurales y tendencias del desarrollo basada en criterios objetivos.

I. LA DINÁMICA DE LA POBLACIÓN Y SUS CONSECUENCIAS PARA LA ECONOMÍA, PRINCIPALMENTE EN EL MERCADO DE TRABAJO

Considerando la evolución de la población mundial según el criterio de la duplicación del número de habitantes, se observa que en 1810 ésta alcanzaba mil millones, en 1930 (120 años después) dos mil millones, en 1976 (46 años de diferencia) cuatro mil millones y probablemente en el año 2011 (en sólo 35 años) volverá a duplicarse. Hacia el año 2075 vivirán sobre la tierra, según una estimación de

² Según J. Whalley (1981) integran d) los siguientes países: Albania, Australia, Bahamas, Barbados, Islas Bermudas, Bulgaria, Finlandia, Gibraltar, Groenlandia, Guam, Israel, Islas Vírgenes, Yugoslavia, Canadá, Malta, Nueva Zelandia, Noruega, Austria, Polonia, Polinesia, Portugal, Puerto Rico, Rumania, Samoa, Suecia, Suiza, España, Checoslovaquia, Rusia, Hungría. A f) pertenecen Bahrein, Brasil, Chile, Costa Rica, Ecuador, Fidji, Guyana, Hong Kong, Jamaica, Corea, El Líbano, Macao, Malasia, Martinica, México, Nueva Caledonia, Holanda, Antillas, Panamá, Islas del Pacífico, Singapur, Surinam, Taiwán, Trinidad, Turquía, Uruguay, Chipre.

las Naciones Unidas, 9,800 millones como mínimo, 12,100 millones en promedio y 15,400 millones de personas como máximo.

En otra distribución de las tendencias de desarrollo en países industrializados y en los que están en el sendero del desarrollo, se considera hacia el año 2000 un aumento de 200 millones (27%) en los primeros y alrededor de 2,200 millones (76%) en los segundos. Mientras en estos últimos se espera una tasa de crecimiento del 2.3%, en aquéllos es de solamente 0.9%, la cual disminuye en forma continua desde 1950. El crecimiento diferencial de la población en países que están en vías de desarrollo y en países industrializados entre 1970 y el año 2000 se señala en la figura 1. En la figura 2 se presenta una división más detallada considerando países que están en camino del desarrollo con alto crecimiento; países de economía planificada con crecimiento decreciente y países industrializados con un crecimiento mínimo. En los países que tienen en trámite su desarrollo se observan, diferentes tasas de crecimiento, según se trate de países africanos, asiáticos o latinoamericanos.

Los cambios de la dinámica de poblaciones pueden resumirse en un modelo de transición demográfica con 5 ó 6 frases (véase la figura 3) Es de destacar la gradual diferenciación de las tasas de nacimiento y mortalidad entre los países industrializados y los que están en vías de desarrollo, así como el desplazamiento de fases y el pronóstico optimista de un ajuste en el tren de desarrollo después del año 2000.

De mayor significación son las consecuencias sobre el mercado de trabajo de algunos países en particular. Es un hecho que el número de postulantes se incrementará fuertemente en las próximas décadas. Como se observa en la tabla 2, existen marcadas diferencias entre los países tropicales y aquellos de latitudes templadas. Las medidas actualmente aplicadas para la incentivación de la economía y creación de puestos de trabajo no alcanzan, sin embargo, siquiera a ofrecer suficientes empleos. Desempleo, y sobre todo infraocupación, especialmente en el llamado sector informal, han producido crecientes problemas en la mayoría de los países que están en vías de desarrollo.

Debido a la explosión demográfica en los países que están en camino del desarrollo se gestan múltiples consecuencias para las interdependencias económicas. Hasta ahora han sido poco consideradas las migraciones entre Norte y Sur, por ejemplo entre Latinoamérica y los Estados Unidos de Norteamérica. A esto se agregan migraciones crecientes entre países que están en vías de desarrollo, como lo muestra el ejemplo de Nigeria y Ghana.

La participación de la población en los ingresos mundiales de 1975,

fue de 4.76 billones de dólares para los países industrializados *versus* 1.23 billones para los países en desarrollo, es decir una razón de 4:1, mientras que la razón de las poblaciones es aproximadamente 1:3. El aumento de la población, las diferencias de ingresos, las divergencias políticas, etcétera, son grandes peligros que podrían desencadenar conflictos militares e impedir la continuación del desarrollo. Por esto resultan de especial importancia ciertas medidas como la disminución de la tasa de crecimiento de la población, es decir control de la natalidad, y el fomento de la asistencia médica, aun cuando frente a intervenciones quirúrgicas como el aborto existan justificadas consideraciones sanitarias, morales o religiosas.

En este lugar se debe hacer referencia a los numerosos esquemas de explicación, o bien teorías, que intentan relacionar el crecimiento de la población y el desarrollo económico. Un ejemplo lo constituyen los neomalthusianistas, los cuales fundamentan los problemas del desarrollo sólo con el extremo crecimiento de la población. En contra existen justificadas objeciones, ya que el desarrollo de los países industrializados estuvo ligado a un fuerte crecimiento de la población y aún en ciertos países que están en desarrollo el fuerte crecimiento de la población fomenta dicho desarrollo. Existen suficientes ejemplos regionales de un aumento de la producción de alimentos bajo creciente presión poblacional a través de la aplicación de técnicas eficientes de producción. Sin embargo, esto presenta el peligro de un daño permanente al medio ambiente.

II. CRECIENTES DIFICULTADES DE LA ECONOMÍA DE ALIMENTOS

Importantes problemas, hasta ahora poco considerados, se esperan para la alimentación de una creciente población mundial: Eso han demostrado en los últimos años sobre todo catástrofes, como por ejemplo en la zona de Sahel o la inestabilidad de los monzones en Sudasia, así como fenómenos similares en el noreste del Brasil. Las deficiencias fundamentales en una comparación de diferentes grupos de países han dejado en evidencia un peligroso déficit de alimentos con agravantes tendencias en el futuro cercano.

La población mundial puede dividirse en tres grupos de acuerdo con un criterio basado en los niveles de alimentación. Según el Informe del Desarrollo Mundial de 1981, 1,600 millones están bien o sobrealimentados, 1,600 millones suficientemente alimentados y 1,400 millones insuficientemente alimentados o amenazados por el hambre.

Una resolución conjunta de la FAO (véase figura 4), con la compa-

ración de producción y demanda en países industrializados y países que están en vías de desarrollo, muestra la evolución del déficit de alimentos. China, como el país más poblado se destaca especialmente. Las figuras 5a y 5b documentan el aumento de la importación de cereales según grupos de países. Los datos de 1970 y 1980 indican que en un lapso de 10 años las importaciones se han más que duplicado. Se reconoce así, una diferenciación específica de grupos de países según exportación y gasto (véase figuras 5a y 5b).

Precisamente el significado de los productos alimenticios en el comercio mundial ha aumentado tanto, que a llegado ha ser la clave en la cooperación del mercado mundial.

A excepción de la ayuda en catástrofes, se pueden plantear importantes reparos frente al aumento de la ayuda en productos alimenticios como medida de desarrollo; más importantes son ayudas para el financiamiento y proyectos para trabajos en conjunto, que fomenten la producción de los productos alimenticios indispensables, permitiendo a los países en desarrollo la producción suficiente y autónoma de alimentos, su inclusión en una economía de almacenaje y la introducción de un sistema de reparto justo. Los proyectos orientados a necesidades básicas tienen actualmente una mayor prioridad (Mikus, 1983).

Sin embargo, en el establecimiento de las necesidades globales existen diferencias internacionales, interregionales, locales y sobre todo estrato-específicas, en relación con las características cuantitativas y cualitativas. Las necesidades de la población se modifican con el tiempo, de manera que conceptos de adaptación son imprescindibles en el desarrollo de una sociedad, puesto que ya la fijación de prioridades causa considerables dificultades. En este proceso existe el peligro de una sobrevalorización de las necesidades materiales. Además de la alimentación, vivienda, vestimenta, asistencia sanitaria, etcétera, es probablemente la atención de las necesidades no materiales, como ejemplo el mejoramiento del sistema educacional, el paso más importante en el proceso de desarrollo (véase el apartado 2, del subtítulo IV).

Sin embargo, a través de la realización de proyectos orientados a necesidades básicas pueden surgir reparos de los países que están en vías de desarrollo respecto a la tutela de los países industrializados, lo cual no contribuye precisamente a una supresión del conflicto Norte-Sur.

III. PROBLEMAS DE ORGANIZACIÓN DEL COMERCIO MUNDIAL

Una tosca ojeada sobre el volumen del comercio mundial en 1981 (4,526 billones de marcos alemanes) demuestra el importante papel de:

la Comunidad Económica Europea, con una participación del 31.3%, de los Estados Unidos de Norteamérica con 12.7%, Japón con 7.4% y los restantes países industrializados con 11.7%. El bloque oriental mantiene solamente el 8.9%. Así y todo, los países que están en camino del desarrollo, excepto los exportadores de petróleo, con un 10.7% y el resto de éstos con un 17.3%, han alcanzado una apreciable participación. Este reparto del comercio mundial puede ser subdividido si se consideran además productos específicos. Desde el comienzo de los setenta se ha producido un cambio en las tasas de exportación de importantes productos del mercado mundial. En valores absolutos el significado del petróleo crudo ha disminuido apreciablemente desde el principio de los ochenta. En una comparación Norte-Sur, con diferenciaciones según grupos de países, se marcan más claramente las grandes diferencias. Estas se han acentuado precisamente en los productos industriales (véase figura 6). Los ejemplos del petróleo, cobre, bananas y cacao, muestran que la participación en la producción y en la exportación mundial se concentra en algunos pocos países.

El Informe Brandt exige un nuevo orden, una reestructuración del mercado mundial que impida la aparición de grandes fluctuaciones. Sin embargo, existen diferencias demasiado grandes en la presencia de materias primas entre los países industrializados y los que están en proceso de desarrollo.

Las tendencias más modernas apuntan hacia una reorganización del comercio mundial, que permita controlar las oscilaciones de precios, los problemas de distribución, etcétera, de algunas materias primas. En este sentido se ha intentado, en el marco de la UNCTAD,³ definir un concepto para la creación de *stocks* de materias primas que permitan la estabilización de los precios, el mejoramiento de la calidad, el fomento de las ventas y la utilización de los productos de los países que están en la fase de desarrollo. Para ello se han planificado "fondos de materias primas" para el financiamiento de los *stocks*, en los cuales los países en desarrollo, industrializados y socialistas, participan en forma diferenciada tanto en el financiamiento como en las votaciones.

Sin embargo, la evolución del mercado del café ha demostrado que éxitos parciales en el control del mercado sólo se han podido obtener a través de la influencia de Brasil, el mayor exportador. Los problemas de caída de precios llevaron en 1962 al cierre del primer Comité Internacional del Café (ICA), en el que participaron 37 países productores

³ La UNCTAD (United Nations Conference on Trade and Development) fue fundada en 1964 como foro para la discusión y concepción de recomendaciones tendientes a solucionar los problemas del comercio mundial. Hasta 1983 se han organizado 6 conferencias, con la participación de 166 países.

y 23 países consumidores. Las metas principales fueron: estabilización del precio del café a través de la asignación a cada país de cuotas fijas de exportación y *stock*, ajuste entre oferta y demanda con la finalidad de asegurar las ventas de los productores y el abastecimiento de los países consumidores.

Después de la renovación del acuerdo en 1968 se produjeron al comienzo de los setenta grandes dificultades y ajustes cambiantes. Sobreproducción, altos costos de almacenaje, caída del dólar, divergencias entre los distintos países productores, diferencias en la calidad, etcétera, causaron situaciones conflictivas, que obligaron a nuevos convenios multilaterales.⁴ La capacidad de funcionamiento de éstos depende, sin embargo, en forma decisiva de la confianza en los convenios y de la buena disposición para los necesarios controles. El nuevo acuerdo de 1981 contiene márgenes de precio y un sistema de controles variables, comprobando así, que un producto agrícola, que en cantidad y calidad no puede garantizar ninguna continuidad, no puede sin más ser forzado prolongadamente en un ordenamiento de interdependencias económicas variables. De este modo no existe en el mercado mundial, hasta hoy, un mecanismo satisfactorio para el manejo de relaciones equilibradas.

La evolución del mercado del petróleo ha logrado nuevas dependencias, las que no se tratan aquí con más detalle. Se dan solamente indicaciones sobre los cambios en las condiciones de pago, los cuales se remontan a la denominada crisis del petróleo. Los países industrializados, a través de las elevadas condiciones de pago, han traspasado enormes sumas de dinero a los consorcios petroleros, las cuales han regresado a dichos países a través de voluminosas corrientes financieras, pero éstas han sido sólo parcialmente dirigidas a los países que están en vías de desarrollo. De esto se desprenden importantes consecuencias para la posterior planificación de la ayuda económica (véase el apartado 2 del subtítulo IV).

Resumiendo, se pueden formular ciertas consecuencias para el desarrollo regional de las relaciones de mercado en el marco Norte-Sur:

1) En el mercado mundial deben ser incluidos, además de los países industrializados, los hasta ahora poco participantes países que están en proceso de desarrollo para lograr una mayor diversificación de los bienes y finalmente de la estructura del mercado exterior.

2) Además de la distribución complementaria de la producción (países que están en vías de desarrollo exportadores de materias primas,

⁴ Otros ejemplos son el naufragio de los acuerdos internacionales para bananas (1979-1980) y del café (ICA) en 1980. Otras agrupaciones han alcanzado sus metas sólo parcialmente, como la OPEP para el petróleo, el CIPEC para el cobre o la ITC para el estaño.

países industrializados exportadores de productos elaborados) debe producirse otro paso en la distribución del trabajo, con sustitución de productos en los países subdesarrollados para lograr una expansión Sur-Sur de las relaciones de mercado. Sustitución a la importación y diversificación de la exportación son importantes medidas para el comercio exterior de esos países.

3) Aparte de grandes fluctuaciones de precios en un lapso corto de tiempo, existen generalmente grandes discrepancias entre los precios de las materias primas y los precios finales en los países industrializados. Ambas condiciones son extremadamente desfavorables, sobre todo para los países que están en camino del desarrollo. Una estabilización, por ejemplo a través de contratos a largo y mediano plazos con cláusulas de ajuste de precios, aparece realizable, sin que esto fomente un control del precio.

IV. CORRECCIONES DEL DESARROLLO

1. *Supresión de las múltiples contradicciones externas e internas*

Entre el desarrollo de países industrializados y el de países que están en vías de desarrollo se destacan ciertas diferencias, debidas a diversas características: Un primer conjunto se origina de la distribución internacional del trabajo a través de diferencias de rendimiento y de costes, un importante factor para aclarar la organización espacial de funciones de producción. A través de esto se han incrementado fuertemente las interrelaciones transnacionales. Una gran parte de la industrialización en los países que están en proceso de desarrollo es manejada desde el extranjero, así se introducen directamente principios tecnológicos y se traspa la complejidad de la industrialización. Un ejemplo adicional lo constituye la diferencia regional entre centro y periferia, que existe tanto en países que están en vías de desarrollo como en países industrializados, aun cuando está en los primeros considerablemente más marcada. Así, el interior del país, comparativamente, se ha descuidado más y las ciudades, en cambio, a través de un desarrollo industrial más fuerte, han actuado como polos de crecimiento atrayendo a una gran parte de la población mediante sobreproporcionadas migraciones internas.

También se han producido otros conflictos en los países que están en camino del desarrollo que han impedido la eliminación de las diferencias en el grado de avance. Es un hecho la inestabilidad de la evolución política y la discontinuidad de las estructuras internas en múltiples aspectos. En relación con eso se pueden mencionar diferentes tipos de

conflictos, como por ejemplo el de la utilización de la superficie, consistente en una pugna entre las relaciones ecológicas y la preservación de lugares histórico-culturales, por una parte, y el desarrollo de la minería, la industria y las comunicaciones, por otra. Localmente pueden tomar parte también en estos conflictos la agricultura, el turismo, la protección del paisaje, etcétera.

En los grandes conglomerados urbanos de los países que están en tránsito al desarrollo se han producido grandes problemas del medio ambiente, los cuales sólo podrán ser solucionados a largo plazo. Ellos están condicionados, sobre todo, por la rápida introducción de la producción industrial y de los sistemas modernos de tráfico, estos últimos particularmente dañinos para el medio ambiente, tanto así, que entretanto se han hecho indispensables medidas de restricción que comprometen también el comportamiento de la población.

2. Correcciones de la ayuda al desarrollo. El papel clave de la educación

En los últimos 10 años se han producido, a causa de nuevas corrientes de financiamiento, transformaciones en la ayuda al desarrollo, ya que entretanto se han incorporado también los países de la OPEP a proyectos de desarrollo. En 1974-1975, según Voorhoeve (1977), se repartió la ayuda al desarrollo de la siguiente forma: los países industrializados de la OECD aportaron el 78%, los países socialistas el 5.6% y los países de la OPEP el 16.4%. Los valores relativos al producto social bruto entre 1970 y 1976 en los países de la OECD casi no se han modificado, en cambio en Rusia éstos han disminuido considerablemente, lo cual también es válido para los restantes países del Bloque Oriental. A través de las modificaciones del precio del petróleo han variado también los aportes de los países de la OPEP. La relación proporcional de la ayuda al desarrollo de los países industrializados respecto a los países de la OPEP fue, en 1977, de 14800:5500 millones de dólares y en 1978 18300:4700 millones de dólares. El aumento de los gastos de armamento ha llegado a ser un problema peculiar de los países del Tercer Mundo. Precisamente los países del cercano Oriente muestran el más alto crecimiento (672% entre 1960 y 1976), el que se ha elevado todavía más a causa de la guerra entre Irán e Irak. África muestra el 276%, Sudasia y Asia oriental, excluyendo China, el 66%, Latinoamérica 65% y China 25%. Las posibilidades de financiación de proyectos de desarrollo se ven con esto fuertemente limitadas. Sin embargo no es de esperar un derrumbamiento del comercio mundial, ya que precisamente en el sector militar existe para éste una gran potencialidad.

Las relaciones políticas en los países que están en proceso de desarrollo han repercutido siempre en el tipo y empleo de medios y estrategia de la ayuda económica. Conflictos de interés aparecen claramente en el fomento del desarrollo en ciertos países. Un claro ejemplo es el Banco Mundial, el cual ha impulsado, en forma extraordinariamente selectiva, exigencias unilaterales en diferentes fases del desarrollo político. Así, durante el gobierno de Allende, Chile no recibió créditos. Lo mismo rigió durante el mandato de Quadros Goulart en Brasil y en el gobierno peronista (1972-1975) en Argentina. Precisamente debe hacerse alusión a esta conexión del desarrollo político y económico, porque así las condiciones de desarrollo están temporalmente limitadas.

Para superar esta dificultad e intentar aclarar las diferentes conexiones del subdesarrollo, como a través del esquema del "círculo vicioso de la pobreza" o del nuevo concepto de teorías del desarrollo sobre la heterogeneidad estructural, deberían realizarse estudios prácticos.

El sector educacional, el cual debería ser más tomado en cuenta, ofrece las mejores perspectivas. Esto aparece claramente cuando se compara el grado de desarrollo según sea la participación en la educación básica, media o universitaria y el estado de educación de adultos. Basado en eso surgen profundas diferencias entre países que están en la fase del desarrollo con ingresos bajos a medios y países industrializados o países de mercado estatal (véase tabla 3). Así, es posible observar que aún existen países con un alto grado de analfabetismo.

Problemas del desarrollo de la población, de infra o bien de falsa alimentación, así como mejoramiento de las condiciones de salud pueden remediarse fácilmente a través de la consolidación del sector educacional. La tabla 3, realizada sobre la base de pocos indicadores de salud, ofrece importantes indicaciones. Aun cuando se han alcanzado notables mejorías, en algunos países son todavía demasiado elevadas las tasas de mortalidad. La proporción de médicos respecto al número de habitantes muestra enormes diferencias entre los grupos de países. Partiendo de una evaluación crítica de la ayuda para el desarrollo otorgada hasta ahora se hacen indispensables numerosas correcciones; por ejemplo, restricción de fondos para grandes proyectos que impliquen altos costes, favoreciendo en cambio proyectos medianos a pequeños que apunten a necesidades básicas, pero con una concepción a largo plazo. Es decir, crear la tendencia a favorecer la propia participación, en el sentido de una mayor autoayuda, con tecnología mejor adaptada, ligando esos proyectos a procesos de desarrollo ya en marcha, con un fomento intensivo de la dinámica propia de actividades autóctonas, etcétera. Considerando en los diferentes sectores de la economía las funciones de grupos particu-

lares, así como de empresarios y trabajadores, se pueden utilizar mejor el potencial regional, fomentando así procesos de difusión e innovación que tiendan a una descentralización.

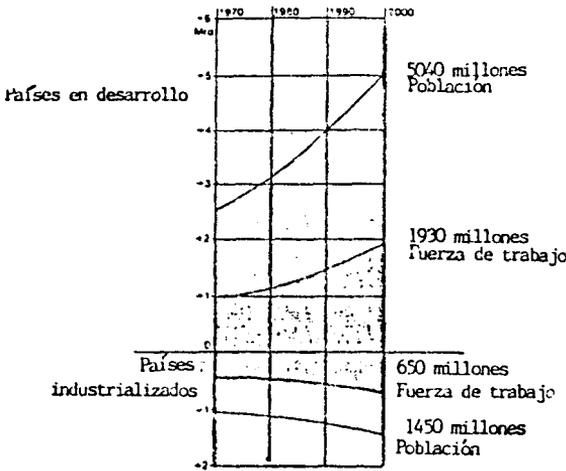
V. RESUMEN. PERSPECTIVAS

Además de afrontar los problemas originados por la explosión demográfica, el déficit mundial de alimentos y los problemas de organización del comercio mundial, es necesario hacer correcciones al modo de otorgar la ayuda al desarrollo y plantear nuevas estrategias.

El desarrollo comparado entre Norte y Sur muestra que el abismo entre ambos se ha agudizado. A pesar de la desigual repartición de materias primas, ha tendido el desarrollo histórico hacia una deformación de las sociedades y sobre todo hacia un fuerte empobrecimiento de amplios estratos sociales. Las estructuras tradicionales, a excepción de algunas pocas reformas, han cambiado poco. Una transformación de esas estructuras, incentivando el desarrollo de un estado social medio (campesinos, comerciantes, trabajadores industriales), así como también de otros grupos activos, aparece como imprescindible. Para esto es necesario un manejo dirigido de trabajos internacionales conjuntos, que consideren también los problemas de transferencia de tecnología. Deben tomarse en cuenta, además, criterios más precisos en el peligro de endeudamiento del Tercer Mundo. Importante es considerar, por otra parte, la fuerte movilización y diversificación de las fuerzas de grupos dirigentes estatales. Al respecto, la rivalidad entre Oriente y Occidente puede estimular en las clases dirigentes la disposición a reformar la sociedad. Dos importantes exigencias de la Revolución francesa: "Igualdad y Justicia", deben ser consideradas en el marco de las modificaciones del ordenamiento económico mundial. El conjunto de exigencias del Sur, tendientes hacia una mayor ayuda al desarrollo, desendeudamiento, participación en la producción industrial, facilitar el ingreso a los mercados, mayor control sobre las multinacionales, respecto a la transferencia de tecnología, mayores derechos ante el Fondo Monetario Internacional y otras organizaciones internacionales, deben ser atendidas para comprobar si a través de eso se puede subsanar el problema principal del Tercer Mundo, es decir, lograr la erradicación de la pobreza generalizada.

FIGURA 1

CRECIMIENTO DE LA POBLACIÓN Y FUERZA DE TRABAJO 1970-2000

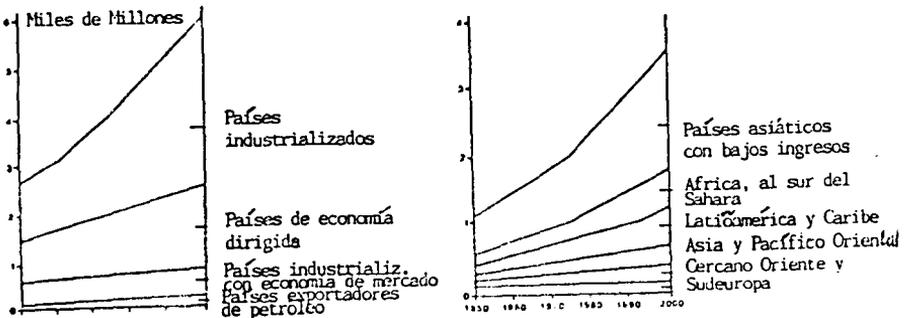


NOTA: Según nuevas estimaciones de las Naciones Unidas (1982), la población mundial alcanzará hacia el año 2000 como mínimo 5,837 millones, 6,119 millones en promedio y 6,337 millones como máximo. En el año 2025 habrán 7,168 millones como mínimo, 8,195 en promedio y 9,135 millones como máximo.

FUENTE: BMZ, Politik der Partner, Bonn, 1976, p. 27; modificado.

FIGURA 2

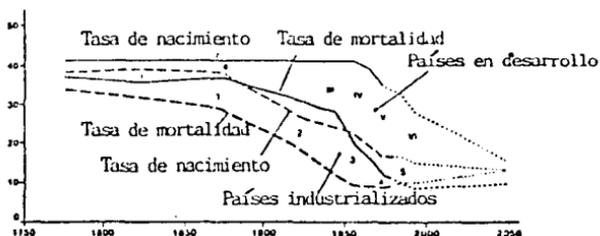
CRECIMIENTO DE LA POBLACIÓN 1950-2000
SEGÚN GRUPOS DE PAÍSES



FUENTE: Foro de las Naciones Unidas, agosto-septiembre de 1979; modificado.

FIGURA 3

TRANSICIÓN DEMOGRÁFICA COMPARADA

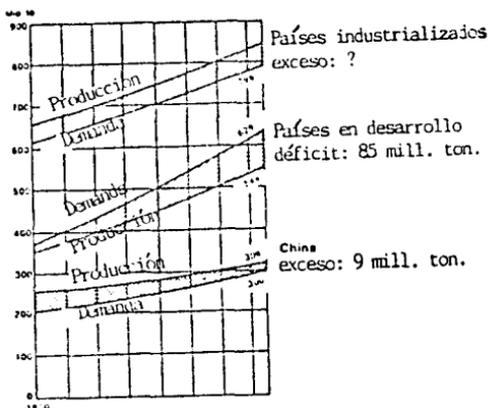


NOTA: Se consideran tasas de mortalidad y de nacimiento no censuradas. El aumento de la tasa de mortalidad alrededor de 1980 refleja la creciente proporción de ancianos en la población global. En los países industrializados ha sido incluida Rusia y Europa oriental. Fases 1-5, I-IV (cambios de tendencia).

FUENTE: Banco Mundial, *Informe del desarrollo mundial*, 1982; modificado.

FIGURA 4

AUMENTO DEL DÉFICIT DE ALIMENTOS HASTA 1985 SEGÚN ESTIMACIONES DE LA FAO



FUENTE: Stram, R. H., *Überentwicklung-Unterentwicklung*, 1978; modificado.

FIGURA 5a

IMPORTACIÓN DE CEREALES EN LOS AÑOS 1970 y 1980
 SEGÚN GRUPOS DE PAISES

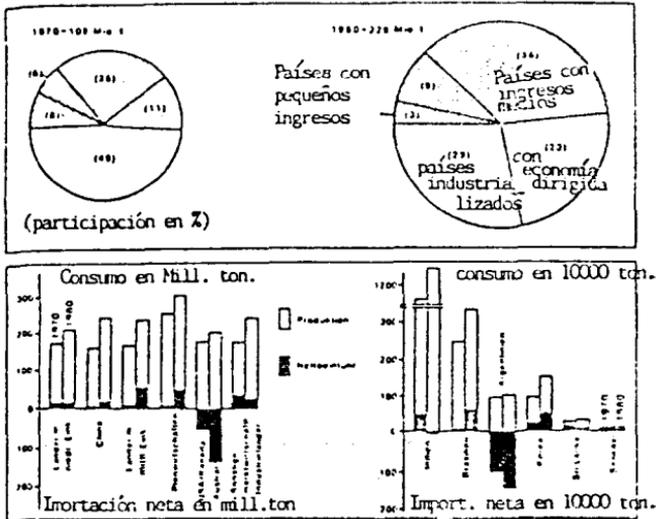
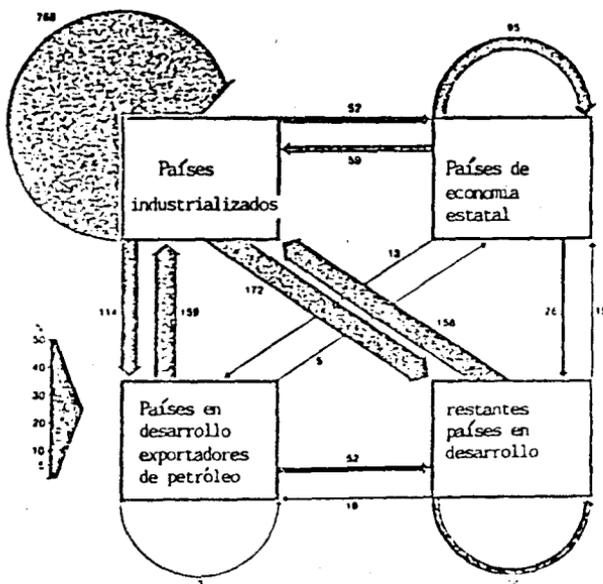


FIGURA 5b

PRODUCCIÓN, CONSUMO Y COMERCIO NETO DE CEREALES EN LOS AÑOS 1970 Y 1980 SEGÚN GRUPOS DE PAÍSES Y PAÍSES ESCOGIDOS



FUENTE: Matzke, O., *Die weltweite Ernährungssituation und ihre künftige Entwicklung*, Georg. Rundschau 34, H.10, 1982, p. 441; modificado.

TABLA I
 SELECCIÓN DE CARACTERÍSTICAS PARA CADA PAÍS EN CINCO GRUPOS

	Esperanza de vida	Consumo de calorías	Consumo de proteínas	kg. de diarios por persona	Urbanización	Nº de habitantes por cada médico	Nº escolares por cada profesor	Producto interno bruto por habitante
Alemania Democrática	74.2	3 488	96.0	472	73	557	16	4 230
Alemania Federal	74.1	3 432	83.0	289	72	516	23	6 610
Estados Unidos de Norteamérica	75.9	3 504	104.0	287	74	622	20	7 060
Rusia	74.0	3 540	108.0	397	56	653	15	2 620
Italia	74.9	3 499	97.0	113	52	502	20	2 940
Yugoslavia	70.2	3 462	97.0	89	38	849	24	1 480
Argentina	71.4	3 408	107.0	170	80	854	18	1 590
Turquía	53.7	2 849	75.0	50	39	1 834	34	860
Brasil	61.1	2 516	62.0	39	56	2 025	27	1 010
Chile	66.0	2 850	78.0	96	76	2 785	35	760
Venezuela	66.4	2 427	63.0	87	75	866	32	2 220
Arabia Saudita	46.5	2 476	63.0	11	24	4 995	21	2 425
Tunesia	55.7	2 440	67.0	33	45	5 219	40	760
Marruecos	54.5	2 611	70.0	21	29	13 802	42	470
Egipto	53.8	2 637	70.0	24	42	18 645	40	310
Congo	45.1	2 179	38.0	1	31	6 173	60	500
Etiopía	39.6	1 914	58.0	3	10	73 314	58	100
India	40.6	1 976	48.0	16	20	4 162	26	150
Nigeria	36.7	2 085	46.0	9	25	25 463	25	310
Bolivia	47.9	1 848	48.0	35	30	2 117	24	320

NOTA: La ubicación de los países en cada grupo no indica ningún rango.

FUENTE: Bratzel, P y H. Müller, 1979, p. 148.

TABLA 2

EVOLUCIÓN DE LOS POSTULANTES A UN EMPLEO EN PAISES SUDAMERICANOS ENTRE 1950-2000

Año	<i>Total de personas (1000)</i>					<i>Tasa de crecimiento anual en %</i>			
	1950	1960	1970	1985	2000	1950 1960	1960 1970	1970 1985	1985 2000
1. Países tropicales									
Bolivia	1 052	1 288	1 587	2 281	3 438	2.02	2.09	2.62	2.81
Brasil	17 784	22 880	30 043	45 925	71 239	2.52	2.72	2.96	2.88
Colombia	3 915	4 873	6 561	10 648	17 226	2.19	2.97	3.59	3.26
Ecuador	1 106	1 405	1 912	3 132	5 135	2.39	3.08	3.50	3.28
Paraguay	481	577	728	1 152	1 845	1.82	2.32	3.20	3.11
Perú	2 678	3 127	3 851	6 127	9 983	1.55	2.08	3.12	3.14
Venezuela	1 743	2 367	2 994	5 145	8 150	3.06	2.35	3.63	3.00
2. Países de latitud templada									
Argentina	7 064	8 134	9 216	10 920	12 855	1.41	1.25	1.19	1.10
Chile	2 171	2 505	2 884	4 200	5 633	1.43	1.41	2.42	1.91
Uruguay	906	1 051	1 141	1 334	1 552	1.48	0.82	1.06	1.03

FUENTE: ILO, *Labour Estimates and Projections, 1950-2000*, Génova, 1977 (v. Mikus, 1983).

INDICADORES DE LA EDUCACIÓN

*Establecimientos educacionales en %
de la población en edad correspondiente*

INDICADORES DE SALUD 1960-1980

	Escuelas básicas Total		Mujeres		Escuelas intermedias		Universidades (edad 20 a 24 años)		Porcentaje de alfabetizados		Mortalidad de lactantes en % (0 a 1 años)		Habitantes por médico	% de la población con acceso a agua potable	
	1960	1979	1960	1979	1960	1979	1960	1979	1960	1979	1960	1980	1960	1977	1975
Países con bajos ingresos	76	94	34	84	15	49	2	8	26	50	165	94	8 960	5 810	31
India	61	78	40	63	20	27	3	8	28	36	165	123	4 850	3 630	33
Nepal	10	88	1	49	6	19	1	3	9	19	195	150	73 800	35 900	9
Tanzania	25	104	18	94	2	4	—	—	10	66	152	103	18 220	17-550	39
Países con ingresos medios	76	97	68	93	15	39	4	11	49	65	125	80	16 920	5 840	50
Argentina	98	110	99	111	23	56	11	22	91	93	61	45	740	530	66
Bolivia	54	82	50	76	12	35	4	13	39	63	167	131	3 830	1 850	34
Brasil	95	89	93	87	11	32	2	11	61	76	118	77	2 560	1 700	77
Chile	109	119	107	118	24	55	4	12	84	—	114	43	1 780	1 930	84
Ecuador	83	107	79	105	12	49	3	35	68	81	140	82	2 670	1 570	42
Colombia	77	128	77	129	12	46	2	10	63	—	93	56	2 640	1 970	64
Nigeria	36	79	27	(39)	4	10	—	1	15	30	183	135	73 710	15 740	—
Paraguay	98	102	90	98	11	25	2	8	75	84	86	47	1 810	2 190	13
Perú	83	112	71	108	15	50	4	17	61	80	163	88	2 010	1 530	48
Portugal	(131)	117	(129)	115	(20)	55	4	11	62	(70)	81	35	1 250	700	65
Siria	65	96	39	84	16	47	4	18	30	58	132	62	4 630	2 570	75
Uruguay	111	105	111	102	37	59	8	18	—	94	50	40	970	540	84
Venezuela	100	110	100	110	21	40	4	21	63	82	85	42	1 510	930	—
Países exportadores de petróleo	28	81	12	70	5	44	—	7	9	25	173	99	13 310	1 380	88
Kuwait	117	99	102	96	37	74	—	12	47	60	89	34	1 150	790	89
Arabia Saudita	12	64	2	49	2	31	—	7	3	16	185	114	16 370	1 700	84
Países industrializ.	114	102	112	104	64	88	17	37	—	99	30	11	820	620	—
Alemania Federal	133	(129)	134	(128)	53	(70)	6	26	—	99	34	14	670	490	—
Japón	103	101	102	101	74	90	10	29	98	99	31	7	930	850	—
Estados Unidos	118	98	—	—	86	97	32	56	98	99	26	13	750	580	—
Países de economía estatal	101	100	101	96	48	93	11	20	98	100	36	25	660	340	—
Bulgaria	93	96	92	95	55	87	11	18	91	—	45	20	710	440	—
Alemania Democrática	112	97	113	98	39	88	16	29	—	—	39	12	1 180	530	—
Rusia	100	101	100	(99)	49	104	11	21	99	100	35	27	560	290	—

FUENTE: Banco Mundial. *World development report*. Washington, 1982.

VI. REFERENCIAS

- Altmann, J. (1983): *Internationale Wirtschaftsbeziehungen*. - Opladen (WV studium, 125).
- Andersen, U. (1983): *Entwicklungspolitik und "Neue Weltwirtschaftsordnung" in der Kontroverse*. - Stuttgart.
- Brandt-Commission (1983): *Common Crisis, North-South: Cooperation for world recovery*. - London, Sydney.
- Bratzel, P. & H. Müller (1979): *Armut und Reichtum - eine Weltkarte des Entwicklungsstandes der Länder der Erde*. - Geogr. Rdsch., 30,4: 145-148.
- Donges, J. B. (1981): *Der Nord-Süd-Dialog in der Sackgasse? Eine Nachlese zum Brandt-Bericht im Hinblick auf das Cancun-Gipfeltreffen*. - Kiel (Kieler Diskussionsbeiträge 78).
- GATT (General Agreement on Tariffs and Trade) (1983): *Press Release*. - *Communique de presse*. - Genf.
- (1983): *International Trade 1982/83*. - Genf.
- Gonzales, A. (1982): *Comparative index for the level of living or socioeconomic development for Latin America*. - *Internat. Geographical Union*, Rio de Janeiro.
- Hüfner, K. & J. Naumann (1980): *Neue Weltwirtschaftsordnung? Der Nord-Süd-Konflikt im UNO-System*. - Berlin (Politik in Schaubildern, Landeszentrale für Politische Bildungsarbeit, H. 7).
- ILO (International Labour Organization) (1977): *Labour force estimates and projections, 1950-2000*. - Genf.
- Kommission der Europäischen Gemeinschaften (1979): *Bibliographie sur le dialogue nord-sud*. - Brüssel (Dokumentationsbulletin, Ausgabe B, B/18).
- Matzke, O. (1982): *Die weltweite Ernährungssituation und ihre künftige Entwicklung* - Geogr. Rdsch., 34, 10: 440-444.
- Mayrzedt, H. (1981): *Einige Perspektiven der Regionalisierung des Nord-Süd-Dialoges. Außenwirtschaft*. - Schweizerisches Inst. für Außenwirtschafts-, Struktur- und Marktforschung, 36, 2: 143-156. St. Gallen.
- Mikus, W. (1974): *Probleme der regionalen Steuerung der Nahrungswirtschaft an der Costa Perus*. - Geogr. Z., 62, 3: 204-232.
- (1982): *Industrialization and labour markets in regional development of Latin America - examples of Mexico and Peru*. - *Internat. Geographical Union - Latin American Regional Conference*. Abstracts. Rio de Janeiro/Brasilien: 121-122.

- (1983): Die grundbedürfnisorientierte Regionalanalyse - Schwächen der Arbeitsmarktstruktur Lateinamerikas unter besonderer Berücksichtigung von Peru. - *Geogr. Z.* 71, 2: 87-106.
- (1984): Räumliche Verflechtungen der Wirtschaft - Kriterien, Typen, Beispiele. - In H. Elsasser & D. Steiner (Hrsg.): *Räumliche Verflechtungen in der Wirtschaft.* - Zürich, Geogr. Institut der ETH (Zürcher Geographische Schriften, H. 13): 53-76.
- Renschaw, G. (Hrsg.) (1981): *Employment, trade and North-South co-operation.* - Genf (Internat. Labour Office).
- Schmidt-Wulffen, W. (1982): *Industrie- und Entwicklungsländer in der Weltarbeitsteilung.* - Stuttgart (Studienreihe Geogr./Gemeinschaftskde., 6).
- Simonis, G. (1978): "Neue Weltwirtschaftsordnung" - Eine Chance für die Entwicklungsländer? - *Vierteljahresberichte* 71: 5-27, Forsch. Institut der Friedr.-Ebert-Stiftung, Bonn.
- Strahm, R. H. (1980): *Überentwicklung - Unterentwicklung.* - Gelnhausen.
- The World Bank (1982): *World development report.* - Washington.
- (1982): *The World Bank Annual Report.* - Washington.
- UNCTAD (United Nations Conference on Trade and Development) (1983): *Intern. financial and monetary issues.* - Belgrad.
- Voorhoeve, J. J. C. (1977): *Tendenzen der öffentlichen Entwicklungshilfe.* - *Finanzierung & Entwickl.*, 14: 10-14.
- Whalley, J. (1981): *Labour migration and the North-South debate.* - Centre for the Study of Internat. Economic Relations. - Dept. of Economics, Univ. of Western Ontario, London/Canada (Working Paper, Nr. 8109 C).
- Informaciones y estadísticas de FAO, OIT, Naciones Unidas, Ministerios de la República Federal de Alemania.