

Badar Alam Iqbal

India en el camino del rápido desarrollo industrial

SUMARIO: I. Introducción. II. Industrias estratégicas. III. Política industrial de 1991. IV. Post liberalización. V. Actuación de las industrias clave. VI. La Organización Central de Estadísticas y la producción industrial. VII. ¿Qué se espera en los meses venideros del 2013? VIII. Datos interesantes. IX. Conclusión. X. Bibliografía.

I. Introducción

Aunque la agricultura ha sido el principal sustento para la mayor parte de la población de India, los arquitectos más importantes de la economía se dieron cuenta de que el país podía ser próspero y desarrollado si se construían firmes bases industriales a través de un proceso de industrialización efectivo y eficiente. De manera similar, la Resolución de Política Industrial más poderosa del país fundamentó las bases para la transformación de India a una India moderna, por medio de una rápida industrialización. Desde ese momento hasta hoy en día, India ha logrado la tan deseada autosuficiencia en la manufactura de una cantidad de bienes básicos y de capital, así como la producción de industrias estratégicas, compuestas de aeronaves, buques, automóviles, locomotoras, maquinaria pesada y eléctrica, equipos de construcción, equipos de generación de energía y de transmisión, químicos, instrumentos de precisión, equipos de comunicación y computadoras.

Los principales arquitectos del país mantuvieron en mente principalmente dos temas vitales, el desarrollo generalizado y la generación de un gran

¹ Profesor del Departamento de Comercio de la Universidad Musulmana Aligarh, Aligarh (UP), India (badar.iqbal@myamu.in). Profesor adjunto, Monarch Business School, Suiza (dr.iqbal@ugs-m-monarch.ch).

número de oportunidades de empleo, y es por eso que el sector público fue declarado un “empleador modelo” bajo la Política Industrial de 1956. Esta etapa continuó hasta el 23 de julio de 1991, ya que inmediatamente después se anunció la Nueva Política Industrial, en donde se hizo un cambio de una visión introspectiva a una visión hacia el exterior, asignándose la máxima prioridad al sector privado para la construcción de la India moderna.

India es la décima economía a nivel mundial en producción industrial y manufactura, y las actividades complementarias son responsables del 27.6% del PIB, así como representan la segunda contribución más importante a este indicador después del sector de servicios, que es el contribuyente principal del PIB, con más del 52%. El sector industrial por sí solo genera más del 17% de la fuerza laboral de India (India Today, 2012).

II. Industrias estratégicas

A continuación se listan las principales industrias estratégicas de India que están contribuyendo positiva y constructivamente a la transformación de una economía tradicional (basada en la agricultura) a una economía moderna (basada en la industria).

Acero

La industria india del metal y del acero tiene más de 125 años. El momento cumbre de esta industria fue durante los primeros años de la era de planeación de India. Esto se dió gracias al establecimiento de tres grandes plantas de acero en Bhilai, Durgapur y Rourkela. Posteriormente se construyeron dos plantas más de acero en Bokara y Vishakapatnam, pero éstas pertenecían al sector privado. Entre las cinco plantas de acero principales instaladas en el país, la Compañía de Metal y Acero Tata, popularmente conocida como TISCO, es la más grande en términos de capacidad productiva. Por otro lado, la Autoridad del Acero de India (SAIL), que maneja las plantas del sector público y las plantas establecidas por el Gobierno, ha tomado la iniciativa de modernizar las mismas con una enorme inversión de 450 mil millones de rupias. TISCO por sí sola constituye más del 40% de la producción de acero del país (Steel Times International, 2012).

El crecimiento de la industria del acero de India se ha visto afectado principalmente por tres temas vitales: limitaciones regulatorias y del medio ambiente, retrasos en adquisiciones de terrenos y oposición social.

Existen cinco tendencias críticas asociadas con la industria: consolidación, determinación de compañías extranjeras, reubicación de pequeñas plantas, uso de materia prima de menor calidad y consciencia medio ambiental. India ha visto un incremento en su producción de acero crudo al comienzo del siglo XXI, con un aumento anual de 14.5%. Para el 2012, la industria del acero india tiene proyectada una producción de 120 millones de toneladas. De manera similar, India ha emergido como el cuarto productor de acero en el mundo.

Ingeniería y maquinaria

Ésta es otra industria estratégica de la India moderna y su característica más importante es que es la de mayor capacidad de exportación en las economías en desarrollo. La industria exporta productos de ingeniería pesada y ligera, y fabrica una amplia variedad de productos. Contribuye significativamente en proyectos de generación de energía, fertilizantes, cemento, acero, plantas petroquímicas y maquinaria para minería. También produce maquinaria para la construcción, herramientas para proyectos de irrigación e ingenios azucareros, que son los principales pilares del paso acelerado del desarrollo industrial del país. La industria de la ingeniería ha establecido su capacidad de manufacturar plantas de gran tamaño y equipo para diferentes sectores, principalmente para fertilizantes y cemento, y ha comenzado a producir herramientas de control de contaminación del aire. Por otra parte, India se ha vuelto autosuficiente en cuanto a las necesidades domésticas de una industria eléctrica pesada.

La industria de ingeniería y maquinaria es la que siempre se ve primero afectada cuando hay una desaceleración económica. De acuerdo a un estudio hecho por la asociación, las principales 25 compañías que componen el 80% del sector organizado tienen suficientes pedidos para el 2012-2013. El sector organizado tiene pedidos por un valor de 25,110 millones de rupias para los primeros seis meses del presente ejercicio financiero. Existe la necesidad urgente de incrementar la nueva capacidad, así como de obtener nueva tecnología para incorporar mejoras en los productos. Para esto último, la industria necesita colaboraciones tecnológicas inmediatas.

Electrónica

India ha surgido como un productor importante de bienes electrónicos en el mundo. Esto ha sido posible debido a que la industria ha registrado una tasa de crecimiento mayor. El país produce bienes electrónicos con un valor de 250 mil millones de rupias anuales y se ha convertido en un productor y ex-

portador importante de bienes electrónicos a nivel mundial. Lo más notable es la creación del Parque de Tecnología y Desarrollo de Informática, esquema que fue implementado para atraer inversiones y que ha resultado exitoso. Los principales productos fabricados en India incluyen computadoras, instrumentos para comunicación, sistemas electrónicos estratégicos y de transmisión, televisores, hornos de microondas y lavadoras de ropa.

El sector de la electrónica ha registrado un tendencia a la alza como consecuencia del 11º Plan Quinquenal, incrementándose de 54,000 millones de rupias a 79,480 millones de rupias en el 2011-2012. Hay claros indicios de que este sector alcanzará la meta de 100,000 millones de rupias. Esto ha sido posible gracias a la modernización y la asignación adecuada de fondos. Se espera que la demanda del mercado Indio alcance aproximadamente 200,000 millones de rupias para finales del 2020. La tendencia más notable es la que corresponde a las inversiones que están fluyendo hacia esta industria (Consejo Nacional de Productividad, 2012).

Industria de desarrollo de informática

La industria india de desarrollo de informática ha estado contribuyendo significativamente al desarrollo de la economía india. Genera empleos directos a más de 2.8 millones de profesionistas y su ingreso per capita es de 1.8 millones anuales. Su contribución al PIB nacional fue de 7.5% y el país ha generado cerca de 58% de software para el mercado de exportación.

La industria de desarrollo de informática ha creado las habilidades y experiencia requeridas para áreas críticas: para el diseño e implementación de la administración de información. Ha desarrollado además, sistemas de soporte de decisiones, de soporte bancario, aplicaciones financieras y de seguros, sistemas de inteligencia artificial y sistemas de generación. India ha sido reconocido globalmente como un productor de desarrollo de informática y computación. Las compañías indias de computación han realizado proyectos para reconocidas organizaciones internacionales en más de 50 países del mundo, colocándolas en lo más alto de la industria del desarrollo de informática a nivel global.

El índice de crecimiento compuesto de la industria de la computación ha sido de más del 50% durante los últimos cinco años y ha estado orientada tanto al sector doméstico como hacia las exportaciones. La demanda total para unidades de discos externos, impresoras, terminales, teclados y plotters se satisface a través del mercado doméstico. Otra característica significativa de esta industria es que con el acceso a personal técnico capacitado y con su disponibilidad, la computación se ha identificado como un

área vital a impulsar. Por lo tanto, la industria se ha concentrado más en la exportación de software (The Telegraph, 2012).

Textiles

La industria textil de India es la más grande y emplea a cerca de 20 millones de personas. También responde por más de un tercio del total de las exportaciones del país. Recientemente, una serie de controles han sido removidos y una nueva política de cuotas a largo plazo ha sido anunciada para promover tanto la producción como la exportación.

Una economía mundial débil, la volatilidad en los precios del algodón y la crisis crediticia del mercado doméstico creó un caos en la industria textil durante los años 2011-2012, a pesar de ser una industria proveedora de empleos e ingresos en moneda extranjera. La Confederación India de la Industria Textil ha declarado recientemente que, a causa de la baja demanda y el alto costo de producción, la industria textil cuenta con pocos incentivos para estimular la producción. Muchas plantas han optado por suspender operaciones hasta que regrese una situación más favorable.

III. Política industrial de 1991

La Declaración de la Política Industrial del 24 de julio de 1991 fue un parteaguas en la historia de la economía industrial de India. Hubo un completo cambio de filosofía: de una sociedad con patrón socialista y sistema de economía mixta a una economía de libre mercado y capitalismo, donde se le asignó un rol mayor al sector privado y donde muy pocas industrias permanecieron bajo el control del sector público. La Declaración de la Política Industrial de julio de 1991 manifiesta:

“El Gobierno continuará llevando a cabo una sólida infraestructura política que englobe el estímulo al emprendedor, el desarrollo de tecnología nacional a través de la inversión en investigación y desarrollo, la atracción de nueva tecnología, el desmantelamiento del sistema regulatorio, el desarrollo de mercados de capital y el incremento en la competitividad por el beneficio del hombre común.”

La Declaración agrega además: “La propagación de la industrialización a las áreas subdesarrolladas del país serán activamente promovidas por medio de incentivos apropiados, instituciones e infraestructura” (Ahluwalia, 1991).

Principales objetivos de la Declaración de la Política Industrial de julio de 1991

Los objetivos de la Declaración de la Política Industrial de julio de 1991 estaban claramente enfocados al inquebrantable sector industrial indio y a los controles burocráticos, que es la mayor restricción que afecta el rápido crecimiento de las industrias. Estos objetivos eran los siguientes:

- a) mantener el crecimiento sostenido;
- b) aumentar el empleo legítimo;
- c) conseguir la utilización óptima de los recursos humanos;
- d) lograr la competitividad internacional; y
- e) transformar a India en el mejor socio y actor de la era global.

Para conseguir estos objetivos se requería de una serie de reformas, las cuales se enlistan a continuación:

- Se necesitaban cambios claros a la política existente de licencias industriales, para reducir las restricciones en la capacidad creativa y mejorar la productividad;
- era necesario reconocer la relación complementaria entre las inversiones domésticas y las extranjeras;
- se debía infundir un dinamismo tecnológico a la industria india;
- era necesario el desarrollo de iniciativas cruciales orientadas a la reestructura del sector público;
- se debía realzar el nivel existente de inversiones, así como el acceso requerido a tecnología moderna y mercadotecnia experta proveniente de firmas foráneas;
- era necesario asignar una mayor autonomía administrativa al consejo de proyectos del sector público.
- se necesitaba realizar enmiendas al Acta de Regulaciones de Intercambio Extranjero (FERA);

- se debía trabajar sobre enmiendas esenciales a las Prácticas de Restricción de Comercio Monopólico (MRPT);
- era necesario el desmantelamiento de las cláusulas de restricción de fusiones, amalgamas y compras.

Medidas que se tomaron a partir de la Nueva Política Industrial de 1991

Desde el comienzo de la Nueva Política Industrial, el 24 de julio de 1991, el Gobierno de India ha tomado una serie de medidas concretas para acelerar el desarrollo industrial en el país y transformar al país en un actor relevante a nivel global.

Política de licencias industriales

En un paso significativo para liberar la economía y acelerar el desarrollo industrial en el país, la política industrial abolió todo tipo de regulación industrial, independientemente del nivel de inversión, excluyendo una lista corta de 18 artículos compuestos por wolframio, minerales especificados en el programa de energía atómica (control de producción y orden de uso) de 1953, y de transporte ferroviario. Posteriormente las cinco industrias protegidas fueron desprotegidas. El 9 de mayo del 2001, el Gobierno de India abrió sus puertas al sector de municiones. Para este momento quedaron solo tres industrias reservadas para el sector público.

Otra medida importante fue que aquellos segmentos del sector público que estaban crónicamente enfermos y era improbable que fueran a revivir, se canalizaron al Consejo de Reconstrucción Industrial y Financiera (BIFR), para su rehabilitación. De manera similar, el Gobierno de India anunció una oferta de participación en las empresas del sector público para fondos de inversión, instituciones financieras, el público en general y los empleados.

Límites a las prácticas comerciales monopólicas y restrictivas (MRTP)

De acuerdo al Acta MRTP todas las compañías que tenían activos que totalizaban 1,000 millones de rupias eran clasificadas como empresas MRTP. Estas compañías podían ser consideradas como industrias selectas, sin embargo se trataba de un proceso de aprobación caso por caso. Aunado a lo anterior, estas empresas y cualquier tipo de propuesta de inversión necesitaban permisos adicionales. La Política Industrial de 1991 removió el límite de activos de

las empresas MRTP, incluyendo unidades dominantes. También eliminó los requerimientos para permisos previos otorgados por el Gobierno central, referentes a expansión y nuevas empresas. Esto fue posible gracias a enmiendas realizadas al Acta MRTP. El impulso del Acta MRTP enmendada fue en relación a las acciones apropiadas en contra de prácticas monopólicas, restrictivas e injustas por parte de los mismos monopolios. La implementación de las provisiones y medidas fue encomendada a la Comisión de Monopolios (Ministerio de Comercio e Industria de India, 2004).

Política en relación a las inversiones extranjeras y los acuerdos tecnológicos

Previo a la Política Industrial de 1991, las empresas necesitaban obtener un permiso adicional del Gobierno en relación a la inversión extranjera y a los acuerdos tecnológicos. Esto generó una mayor confusión que afectaba el flujo de inversiones y el acceso a tecnología. Con la Nueva Política Industrial de 1991 se minimizó el efecto adverso de estos temas a través de la preparación de objetivos específicos para aquellas industrias que requerían más flujo de inversión y tecnología de punta. Por consiguiente, a las industrias orientadas a la tecnología de punta y a una mayor inversión, se les otorgó aprobación inmediata hasta de un 51% del capital. Las industrias incluidas en la aprobación automática y de un capital de hasta 52% eran las relacionadas a bienes de capital, metalurgia, entretenimiento electrónico, procesamiento de alimentos y las orientadas a servicios, las cuales eran importantes en términos de potencial de exportación. Más tarde, el Gobierno de India anunció una serie de medidas para impulsar la inversión. Las principales medidas fueron las siguientes (Ministerio de Comercio e Industria de India, 1992):

- a) 100% del Fondo Directo de Inversión Extranjera (FDI) ha sido autorizado en el caso de las industrias farmacéuticas en comparación con el límite anterior de 74%;
- b) 100% del FDI fue permitido en los aeropuertos a diferencia del 74% documentado en la política;
- c) 100% del FDI fue autorizado para la industria turística y hotelera en comparación con el 51% anunciado originalmente en la política;
- d) 100% del FDI fue también autorizado para servicios de mensajería, sistemas de transporte masivo y desarrollo social;

- e) El límite del FDI se incrementó en el caso del sector de telecomunicaciones de un 49% a un 74% para los proveedores de servicio doméstico;
- f) El límite de inversión del FDI se elevó en el caso de los bancos de un 20% a un 49%.

Abolición de programas de manufactura en etapas para nuevos proyectos

Para poder acelerar el paso actual de la indigenización del sector manufacturero, el Gobierno de India inició programas de fabricación en etapas en muchas de las industrias relacionadas a la ingeniería y la electrónica. La nueva política industrial ha abolido dichos programas, aun para el futuro.

Eliminación de la cláusula de obligaciones convertibles

Previo a la liberación, la inversión requerida para las industrias se cumplía a través de préstamos y anticipos de bancos e instituciones financieras. Estas instituciones siguieron las prácticas obligatorias de inclusión para la conversión de parte de las actividades de préstamos para nuevos proyectos, que proveía la posibilidad de adopción de la cláusula de conversión de sus préstamos y anticipos a capital en caso de ser necesario. La nueva política industrial eliminó la cláusula obligatoria de conversión (Ministerio de Finanzas de India, 2005).

IV. Post liberalización

En el siglo XX, cuando la ciencia y la tecnología han ganado supremacía indiscutible, el nivel de desarrollo industrial en India se ha convertido en el criterio para medir su desarrollo real. Todos los otros progresos se han vuelto insignificantes; si un país se encuentra en retraso tecnológico, es un retraso independiente de cualquier otra meta que se haya alcanzado.

El desarrollo de una economía se mide siempre en términos de la tasa de crecimiento del rendimiento industrial, la contribución de la industria al PIB y la contribución de la industria a la economía del país por medio de la generación de empleo.

El sector privado indio, que usualmente era manejado por oligopolios de viejas empresas familiares que requerían de conexiones políticas para prosperar, se vió forzado a enfrentar la competencia del exterior, incluyendo la amenaza de importaciones chinas baratas. Desde entonces se ha ma-

nejado el cambio a través de la reducción de costos, reingeniería de la administración, enfoque en el diseño de nuevos productos y apoyo en costos laborales y tecnológicos.

Las reformas económicas, que fueron introducidas el 24 de julio de 1991, trajeron consigo competencia extranjera, privatización de ciertas industrias del sector público y la apertura de sectores que hasta ese momento estaban reservados para el sector público, mientras que lideraron una expansión en la producción de los bienes de consumo de rápido crecimiento. Las ciudades indias continúan liberalizándose. Los mercados indios ofrecen innumerables posibilidades para los inversionistas.

Las recientes tasas de crecimiento de los bienes industriales, durante los años 2011 y 2012 (clasificación basada en uso), pueden ser vistas en el Cuadro 1. Durante el 2011 y 2012 los bienes de consumo registraron una tasa moderada de crecimiento en el segundo año versus el aumento considerable registrado en el 2011. La misma tendencia se da en el caso de los bienes intermedios que también registraron un crecimiento negativo. Pero el margen es mucho menor si se compara con el crecimiento negativo en el caso de bienes de capital.

Cuadro 1
Tendencias de Índice de crecimiento acumulado (%)
Clasificación Basada en Uso

Naturaleza de los Bienes	Ejercicio 2011	Ejercicio 2012
Bienes Básicos	6.0	5.5
Bienes de Capital	14.8	-4.1
Bienes Intermedios	7.4	-1.0
Bienes de Consumo	8.5	4.4
Durables	14.2	2.5
No Durables	4.2	5.9

Fuente: MOSPI.

Con la desaceleración continua en el economía provocada por la recesión global, la producción industrial ha declinado a un margen de 3.5%. El crecimiento de la producción industrial es desalentador, un 2.5% durante el 2011-2012, en comparación con el 8.2% registrado durante el año 2010-2011. La producción del sector manufacturero, que representa el 75% del

Índice de Producción Industrial (IIP), se ha contraído por un margen de 4.4%, en comparación con el 11% de marzo de 2011. Las mismas tendencias se han observado en el caso de la minería: hay un declive de 1.3%, versus un crecimiento marginal de 0.4% en el año anterior. La producción de bienes de capital ha declinado un 21.3% en comparación con el 14.5% del año pasado. Los bienes de consumo han registrado un aumento de 0.7% en comparación con el 13.2% registrado un año antes. El segmento de consumo duradero registró un incremento marginal de 0.2% contra 14.9% del año anterior. Los productos de consumo no durables incrementaron un minúsculo 1%. La producción de bienes de capital decayó en 4.1% durante el 2011-2013, contra un mayor crecimiento observado en 2010-11. La producción de bienes intermedios también se contrajo por un margen de 1% en 2011-12, en comparación con el 7% del 2010-11 (The Indian Express, 2013a).

V. Actuación de las industrias clave

La producción industrial se encontraba por debajo de las expectativas después de que ocho industrias clave registraron índices positivos para el mes de junio de 2012. El crecimiento acumulativo de estas ocho industrias clave, teniendo un peso de alrededor del 38% del IIP total, rondó cerca del 3.6% durante junio de 2012, en comparación con el 5.6% de junio de 2011. El segmento de la construcción, de acuerdo a lo reflejado por la industria del cemento, registró un alza de actividad. La producción de cemento se incrementó considerablemente, dando como resultado un impulso para las industrias clave. Esto podría ser un indicativo para algunas operaciones de infraestructura que se están llevando a cabo en la industria de la construcción. El carbón y la refinería petroquímica registraron un crecimiento del 7.2% y del 6.1%, respectivamente, en junio 2012, en comparación con el crecimiento negativo registrado en junio de 2011, de 3% y de 4.6%, respectivamente (Care Ratings, 2012).

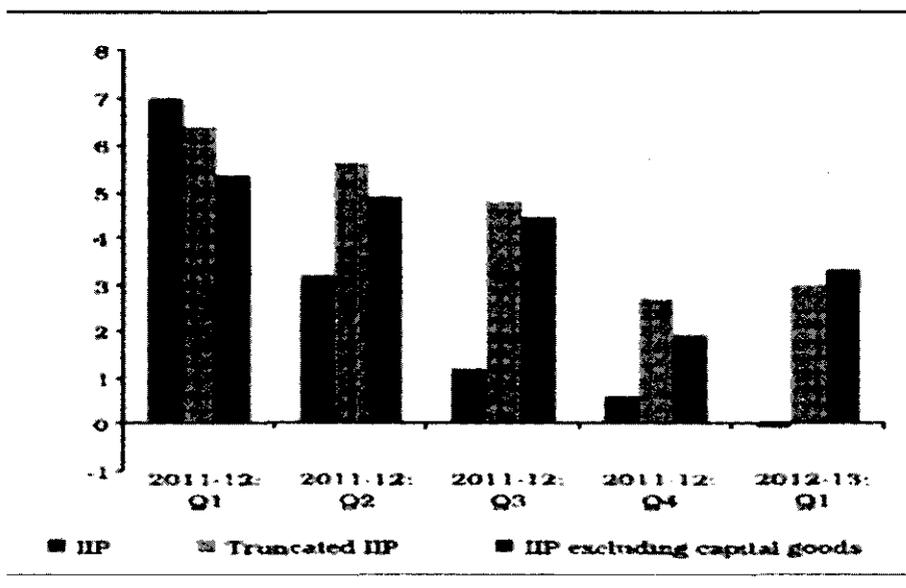
Dado que el acumulado del IIP de abril-junio 2013 registró un crecimiento negativo, los sentimientos eran pesimistas y se enfatizó en la necesidad de impulsar la inversión de capital en el sector manufacturero (Cuadro 1). Además, las exportaciones durante el mes de junio 2012 registraron un crecimiento negativo del 5.4%. Existen sólidas razones para que el Banco de Reserva de India (RBI) de un paso hacia un régimen de facilitación monetaria para ser capaz de impulsar las inversiones, la producción industrial, el crecimiento doméstico y las exportaciones.

Cuadro 2
Tendencias en el crecimiento de industrias clave entre
junio 2012 y junio 2013 (%)

Industria	Abril- junio 2012	Abril- junio 2013	junio 2012	junio 2013
Industrias clave	5.2	3.6	5.6	3.6
Carbón	0.3	6.4	-3.0	7.2
Petroleo crudo	9.5	-0.5	7.7	-0.8
Gas natural	-10.2	-11.1	-11.7	-11.1
Petrorefinería	5.2	3.2	4.6	6.1
Fertilizantes	1.1	-12.2	-2.4	-11.7
Acero	8.4	3.6	14.5	-0.5
Cemento	0.1	9.9	1.7	10.2
Electricidad	8.2	6.4	7.9	8.1

Fuente: MOSPI.

Gráfica 1
Crecimiento industrial (año tras año)
Porcentaje – Índice de producción industrial (IIP)



Fuente: Banco de Reserva de India. Mumbai, 2012.

VI. La Organización Central de Estadísticas y la producción industrial

La Organización Central de Estadísticas (CSO) publicó las estadísticas relacionadas a la producción industrial para diciembre 2012. Continuando con el decremento de la producción industrial, el IIP para el mes registró un crecimiento negativo de -0.6% contra el 2.7% que registró durante mismo período del año anterior. Este es el sexto mes en que el crecimiento industrial cae en territorios negativos. La causa principal de preocupación, sin embargo, es que tanto los bienes de consumo, en especial los durables, y los bienes de capital sufrieron fuertes contracciones. Para empeorar esto, la inflación de precios al consumidor se incrementó de 10.79% en enero, a 10.56% en diciembre de 2012.

De acuerdo con la información del IIP difundida por el CSO, el sector manufacturero que es responsable por el 75% del índice (IIP), registró una caída de 0.7%, en comparación con el crecimiento de 2.8% que se registró durante el mismo período en el 2011. El sector de bienes de consumo registró un declive del 4.2%. Los consumos duraderos sufrieron una baja de 8.2%. La producción de productos de capital bajó por un margen de 0.9%.

La producción industrial se vió afectada como resultado de la persistente y atenuada demanda nacional y el comercio internacional relativamente flojo, en especial por parte de la demanda de la Unión Europea, quien es el principal socio comercial de India. En diciembre de 2011, la IIP atestiguó un crecimiento del 2.7%. La producción minera en diciembre de 2011 declinó un 4%.

Cuadro 2
Tendencias acumulativas: sectoriales

	Abril - Diciembre (ejercicio 2012)	Abril - Diciembre (ejercicio 2013)
Todas las industrias	3.7	0.7
Minería y extracción	-2.6	-1.9
Manufactura	4.0	0.7
Electricidad	9.4	4.6

Fuente: Care Ratings.

Tendencias acumulativas (sectoriales)

En una base acumulativa, el crecimiento del IIP de abril a diciembre de 2012 fue de 0.7%, en comparación con un incremento de 3.7% registrado durante el mismo período del año anterior (Cuadro 2).

En términos de una clasificación basada en el uso, los bienes de capital registraron un crecimiento negativo de 10.1% durante los primeros nueve meses del año fiscal. El componente de bienes de consumo registró un crecimiento generalizado de 2.6% de abril a diciembre de 2012 (Cuadro 3).

Cuadro 3
Tendencias acumuladas de uso sostenible

	Abril - Diciembre (ejercicio 2012)	Abril - Diciembre (ejercicio 2013)
Bienes básicos	6.3	2.7
Bienes de capital	-2.9	-10.1
Bienes intermedios	-0.7	1.6
Bienes de consumo	5.7	2.6

Fuente: CARE Ratings.

VII. ¿Qué se espera en los meses venideros del 2013?

Las estimaciones del Sistema Avanzado de Contabilidad Nacional, publicados por el CSO, proyectaron que el sector industrial crecería un 2% en el año 2012-13. Se estima que la minería se incremente por un pequeño margen de tan solo 0.4%. Para alcanzar el objetivo proyectado, el sector minero tendría que crecer un 6.4% los siguientes meses, lo cual es muy difícil de lograr. Se proyecta un crecimiento de la electricidad de 4.9% y, hasta este momento, la producción ha sido muy cercana a la estimación. Si continúa igual se podría lograr un 6% de crecimiento. La manufactura registró un crecimiento de 0.7%. Para lograr el objetivo proyectado, la manufactura tiene que crecer a un ritmo de 5.3% (Cuadro 4).

Cuadro 4
Estimaciones futuras

	Abril – Marzo (estimado)	Abril – Diciembre (hasta el momento)	Enero – Marzo (requerido)
Minería	0.4	-1.9	0.7
Manufactura	1.9	0.7	5.3
Electricidad	4.9	4.6	6.0

Fuente: CARE Ratings.

VIII. Datos interesantes

El Gobierno central en conjunto con los Gobiernos estatales han delineado hasta el momento más de 100 políticas para el rápido crecimiento y desarrollo del sector industrial. Lo más sorprendente es el gran número desproporcionado de políticas –muchas de éstas se contradicen entre ellas– para un sector que abarca casi el 14.4% del PIB. Otro dato interesante es que solamente hay diez políticas para el sector de servicios, el cual es el pilar de la economía india actual, constituyendo casi 64% del PIB en el periodo 2011-2012. Las preguntas que surgen en esta disyuntiva son: ¿por qué? y ¿cómo sucede esto? La respuesta es la proliferación de políticas en tiempos recientes, gracias a que muchas de las secretarías utilizan sus recursos anuales y políticas de comercio internacional para anunciar nuevas políticas sin haber concluido las anteriores. La otra salida para el flujo de políticas para el sector industrial son los presupuestos estatales. Veamos lo siguiente (The Indian Express, 2013b):

- 1.- Simplemente, en cuanto a la Inversión Extranjera Directa (FDI), existen once declaraciones de políticas anunciadas por diversos Gobiernos en 2012, excluyendo la política circular sobreextendida emitida ese mismo año.
- 2.- Existen seis políticas para manejo de explosivos, incluyendo el Acta de Explosivos de 1884.
- 3.- El Acta de la Sal, de 1953, aún continúa en los libros.

Tal tipo de multiplicidad de políticas nos lleva a una superposición que afecta el crecimiento del sector industrial de manera directa o indirecta. El creciente número de políticas es una consecuencia de la década de los noventa cuando la parte correspondiente al sector manufacturero del GDO del país iba en declive.

Un investigador ha observado correctamente que “casi todas las políticas se han vuelto superfluas y hasta se contradicen entre ellas. India no ha sido capaz de atraer inversión para la manufactura a pesar de sus muchos planes e incentivos.”

IX. Conclusión

De acuerdo a las consideraciones ofrecidas, es claro que India se encuentra en un camino rápido a la industrialización y para el final del siglo XXI India podría emerger como un país industrializado. Pero las persistentes tendencias emergentes no están confirmando que India pueda convertirse en una economía industrializada para el final del presente siglo. La información de la IIP eliminó las esperanzas de recuperación de la manufactura, que constituye el 75% del IIP. Las cámaras principales de India, FICCI y CII, han expresado su preocupación acerca de las cifras de la IIP. De acuerdo a estas cámaras, tanto los bienes de consumo como las inversiones han registrado crecimiento negativo. Las industrias mineras de río arriba han continuado contrayéndose, lo que, viendo hacia el futuro, podría llevarnos a la escasez de carbón, minerales y otros materiales industriales.

X. Bibliografía

Ahluwalia, I. J. (1991). *Productivity and Growth in Indian Manufacturing*. Nueva Delhi: Oxford University Press.

Care Ratings (2012).

Consejo Nacional de Productividad (2012, marzo). *Productividad*. Nueva Delhi: autor.

India Today (2012). 12 de septiembre. Nueva Delhi.

Ministerio de Comercio e Industria de India (1992). *Manual de políticas industriales y estadísticas del Gobierno de India*. Nueva Delhi: autor.

————— (2004). *Reporte anual del Gobierno de India, 2003-2004*. Nueva Delhi: autor.

- Ministerio de Finanzas (2005). *Encuesta económica del Gobierno de India, 2004-2005*. Nueva Delhi: autor.
- Mukherjee, A. (2013, 6 de enero). Indian Council for Research on International Economic Relations (ICRIER). Nueva Delhi.
- Steel Times International (2012, julio – agosto). Mumbai.
- The Indian Express (2013a). 13 de febrero. Nueva Delhi.
- The Indian Express (2013b). 25 de febrero. *Over 100 and counting*. Nueva Delhi.
- The Telegraph (2012). 11 de mayo. Calcuta.