

A más de diez años de vigencia del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), los análisis y evaluaciones se presentan marcados por una evidente bipolaridad: para unos, las ventajas virtuales y estadísticas de los crecientes intercambios de bienes y servicios, invitan a profundizar la integración en una Alianza de Seguridad y Prosperidad para América del Norte (ASPAN), asimétrica y de tono anexionista. Postulan decretar una unión aduanera horizontal, por sobre las desigualdades regionales y sociales, como paso previo a la creación de una Comunidad de América del Norte.

Para otros, la experiencia y vivencia del TLCAN ha sido un complejo proceso de efectos socioeconómicos, adversos y dispares, que ha dejado en el camino de la liberación mercantil a numerosas pequeñas y medianas empresas y a comunidades agropecuarias sin destinos ni horizontes productivos viables.

Derivado de tal bipolaridad, y privilegiando la variable jurídica, el presente volumen realiza una reflexión objetiva, y plantea un alto en el camino que coadyuve a generar opciones, visiones y alternativas superadoras de los enfoques unilaterales y parciales con que se ha venido abordando este proceso de regionalización económica plasmado en el TLCAN.

Finalmente, conviene señalar que los temas centrales —propiedad intelectual, servicios, inversiones, compras públicas, solución de controversias, agricultura, asunto labores y ambientales— que hoy todavía se discuten y arduamente se negocian en la Organización Mundial de Comercio, son abordados a la luz de una praxis compleja y difusa.